

	<h1>보도자료</h1>		
	<p>12월 27일(수) 조간부터 보도가능 (인터넷, 26일(화) 12:00시부터 보도가능)</p>		

작성부서	생명보험협회 홍보부		
책임자	소순영 부장(2262-6670)	담당자	조정우 대리(2262-6647)
배포일	2017년 12월 26일	배포부서	홍보부(2262-6647) 총7매

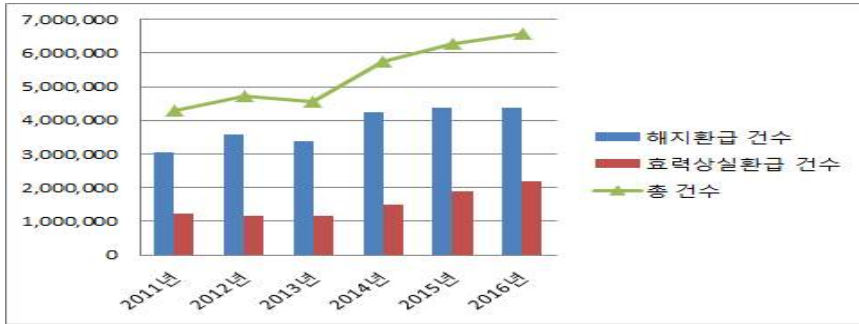
보험료 부담 줄이는 22가지 알뜰 Tip

- 보험계약 체결시, 건강할인, 다자녀할인, 효도할인 등 다양한 할인혜택
- 보험계약 기간중, 보험료 납입유예, 유니버설 기능으로 보험료 부담 완화

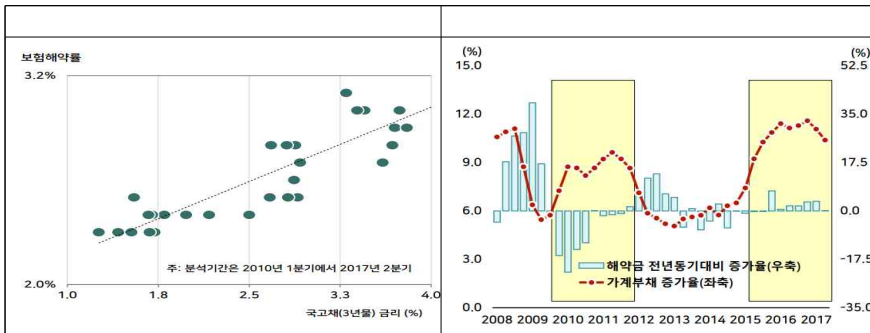
<p><input type="checkbox"/> 생명보험계약은 사람의 일생을 담보하는 장기 금융상품으로 중도 해지시 소비자 피해가 발생하지만, 최근 가계경제의 어려움으로 생명보험 계약의 중도해지가 계속 증가하는 추세</p> <ul style="list-style-type: none"> ○ 이에 생명보험업계는 <ul style="list-style-type: none"> - (보험계약 체결시) 비흡연, 혈압, 체격조건 등에 따른 건강할인, 자녀수가 많을수록 보험료 할인을 더 받을 수 있는 다자녀 할인 그리고 부모님 건강을 챙기는 효도할인부터 - (보험기간 중) 보험료 납입을 자유롭게 조정할 수 있는 유니버설 기능, 보험료를 납입하지 않고도 보험계약을 계속 유지하는 감액완납 제도 까지 <p>☞ 다양한 서비스 혜택과 제도운용으로 소비자의 보험료 부담 완화를 위해 적극 노력하고 있음</p> <p><input type="checkbox"/> 생명보험은 미래 발생할 수 있는 갑작스런 사고와 사망 또는 미래 소득부족에 대비할 수 있도록 하는 금융상품으로,</p> <ul style="list-style-type: none"> ○ 최근 인구고령화와 각종 질병·상해위험 증가로 인한 의료비 부담 등으로 그 필요성이 크게 증가하고 있음
--

<p><input type="checkbox"/> 사람의 생(生)과 사(死) 또는 생애(生涯) 발생하는 질병·상해를 담보하는 장기상품이라는 생명보험의 특성상,</p> <ul style="list-style-type: none"> ○ 보험가입시 초기 사업비용이 많이 소요되어 중도해지시 해약환급금이 없거나 납입한 보험료에 비해 크게 적을 수 있고 ○ 중도해지로 무보험 상태에서 가장의 소득상실, 가족의 건강악화 등 위험이 발생할 경우 가계경제가 심각하게 위협받을 수 있음 <p><input type="checkbox"/> 동일 보험에 재 가입하더라도,</p> <ul style="list-style-type: none"> ○ 초기사업비가 다시 발생하고, 연령증가나 신규질병 등으로 보험료가 올라가거나 심할 경우 보험가입이 거절될 수도 있어 <p>☞ 보험가입은 신중히 결정하되 한번 가입한 보험은 끝까지 유지 할 필요가 있음</p> <p><input type="checkbox"/> 하지만 최근 경기침체와 가계경제 악화 등의 이유로 생명보험 계약의 해지 건수*가 지속적인 증가하는 추세를 보임</p> <ul style="list-style-type: none"> ○ 2016년의 생명보험 연도별 계약 해지 건수는 6,593천건으로 2011년 대비 4,278천건 대비 1.5배 이상 증가한 것으로 나타남 <p style="text-align: center;"><생명보험 연도별 계약해지 건수></p> <table border="1" style="width: 100%; height: 100px;"> <tr><td></td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr><td></td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr><td></td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr><td></td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr><td></td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr><td></td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr><td></td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr><td></td><td></td><td></td><td></td></tr> </table>																																

〈연도별 계약해지 건수〉



- 보험연구원에서 시중금리 상승시 생명보험의 계약해지도 비례하여 증가한다는 내용을 발표하기도 하였음



- 가계대출 비중이 높은 우리나라에서 금리 상승은 대출이자 부담을 늘리고 가계경제를 악화시켜,
- 보험료 부담으로 인한 보험계약 해지를 증가시키는 요인으로 작용
- 미국의 금리인상과 한국은행의 기준금리 인상으로 향후 국내 시장 금리가 앞으로 상승할 것으로 예상됨에 따라,
- ☞ 보험료 부담으로 인한 자발적·비자발적(효력상실) 보험해지는 더욱 증가할 것으로 우려

- 생보업계에서는 보험소비자의 보험료 부담을 덜어줄 수 있는 다양한 서비스와 제도를 운영해 오고 있음

- 보험소비자는 <#1.보험계약 체결시>부터 각 보험상품별로 보험료 할인 조건을 꼼꼼히 확인하고,
- <#2.보장기간 중> 보험료 부담을 느낄 때에는 보험계약을 바로 해지하지 말고,
 - 보험료 부담을 줄일 수 있는 각 생보사의 다양한 방법을 알아볼 필요가 있음

〈#1. 보험계약 체결시〉

- ① (건강체할인) 건강보험 등 가입직전 1년 비흡연, 혈압, 체격조건 등에 따라 보험료 할인
 - 가입 직전 1년간 비흡연상태, 수축기혈압 약 140(mmHg)이하 이완기혈압 90(mmHg)이하 등
- ② (어린이 보험) 자녀가 둘 이상일 경우 자녀 1명만 가입해도 주계약 보험료의 0.5%~1% 할인
 - 어린이 보험 1명 추가가입 시 1%, 2명 이상 추가 가입 시 2% 할인
- ③ 암보험 할인
 - (실보암보험) 보험계약 성립후 6개월 이내 건강검진결과 제출 및 일정 조건 충족(고혈압/당뇨병이 없을 경우)시 보험료 5% 할인
 - (암예방 특약) 비흡연자와 자궁경부암(HPV) 백신 접종자는 암보험료 일부할인 [

- ④ **(실손보험 할인)** 의료수급권자 보험료의 5% 할인
- ⑤ **(다자녀 할인)** 피보험자의 형제자매(피보험자 포함)가 2명이상인 경우 보험료의 0.5~1%할인
- ⑥ **(저소득층/장애인 할인)** 저소득층(국민기초생활수급자) 및 장애인 보험(장애등급 제1급~제3급) 가입시 납입보험료 5%할인
- ⑦ **(가족할인)** 가족 중 동일회사의 같은 보험의 피보험자인 경우 최대 3%까지 보험료 할인 혜택 제공
- ⑧ **(계좌이체 할인)** 보험료 자동 계좌이체시 납입 보험료의 1% 할인
- ⑨ **(단체보험 할인)** 5인이상 단체보험가입시 1.0% 할인
- ⑩ **(효도할인)** 자녀안 계약자가 피보험자를 부모 또는 조부모로 할경우 납입보험료의 1.5%~2% 할인
- ⑪ **(고액할인)** 보장성보험 및 저축성보험 가입금액 또는 보험료 일정 금액 이상시 납입보험료 할인
 - 보장성보험 가입금액 1억원이상시 보험료 2.5% 할인,
 - 저축보험료 월 30만원 이상시 0.5%~3.0% 할인
- ⑫ **(저·무해지 환급형 선택옵션)** 보장성·저축성보험의 해지환급금을 줄이고 할인된 보험료로 동일한 보장을 받을 수 있도록 하는 저·무해지 환급형 상품 선택 가능

<#2. 보장기간 중>

- ① **(유니버설 기능)** 자유로운 보험료의 납입, 적립, 인출이 가능하도록 하는 기능으로 의무납입기간 이후 일시적으로 보험료 납입중지 가능
- ② **(감액 및 감액완납 제도)** 보험금을 감액함으로써 보험료를 낮추거나 보험료 납입을 완료하는 방법으로, 감액된 부분을 해약으로 처리하여 해약환급금 지급
- ③ **(연장 정기)** 보험료 납입을 중단하는 대신 보험기간을 단축하여 보험계약을 유지하도록 하는 제도
- ④ **(보험료 납입면제)** 보험기간 중 피보험자에게 계약상의 일정조건외 질병이나 재해가 발생한 경우 보험료 납입을 면제하고 보장을 계속해주는 서비스
- ⑤ **(보험료 납입유예)** 고객이 재해 등으로 어려움에 처한 경우 일정기간(6개월 등) 동안 보험료를 내지 않고 계약 유지가 가능한 서비스
- ⑥ **(보험료 선납 할인)** 월납 계약의 경우 일정개월분의 보험료를 미리 선납할 경우 선납보험료 할인해 주는 제도
- ⑦ **(실손의료비 보장특약 할인)** 2년간 보험금을 지급받지 않은 경우 갱신계약의 보험기간(1년) 동안 영업보험료의 5~10% 할인

⑧ **(당뇨관리 할인서비스)** 보험사의 당뇨관리프로그램에 年 3회이상
혈당 측정치 기록시 차년도 보험료 0.5%~1%할인

⑨ **(건강관리서비스)** 운동과 영양, 심리, 의료 전문가가 참여하는 맞춤형
건강관리서비스 및 종합증진서비스 제공

- 스마트폰 앱을 통해 운동량과 건강습관 등을 파악해 건강목표를
부여하고 달성시 경품 제공 등

⑩ **(보험계약 부활)** 보험료 미납으로 보험이 실효된 경우 보험계약자의
요청에 의해 해당계약을 부활시키는 제도(단, 해지환급금 미수령시)